



Ta in HHGA in i framtiden - Projekt The Next



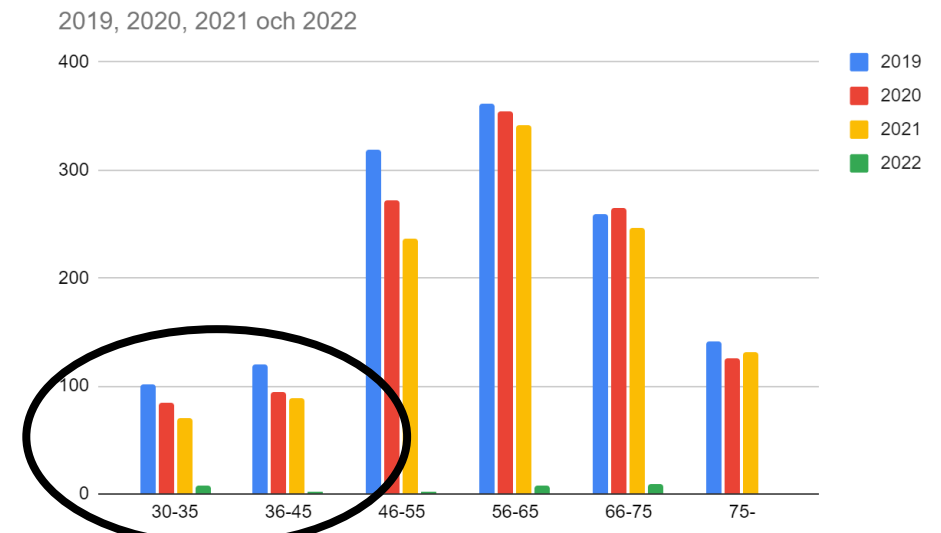
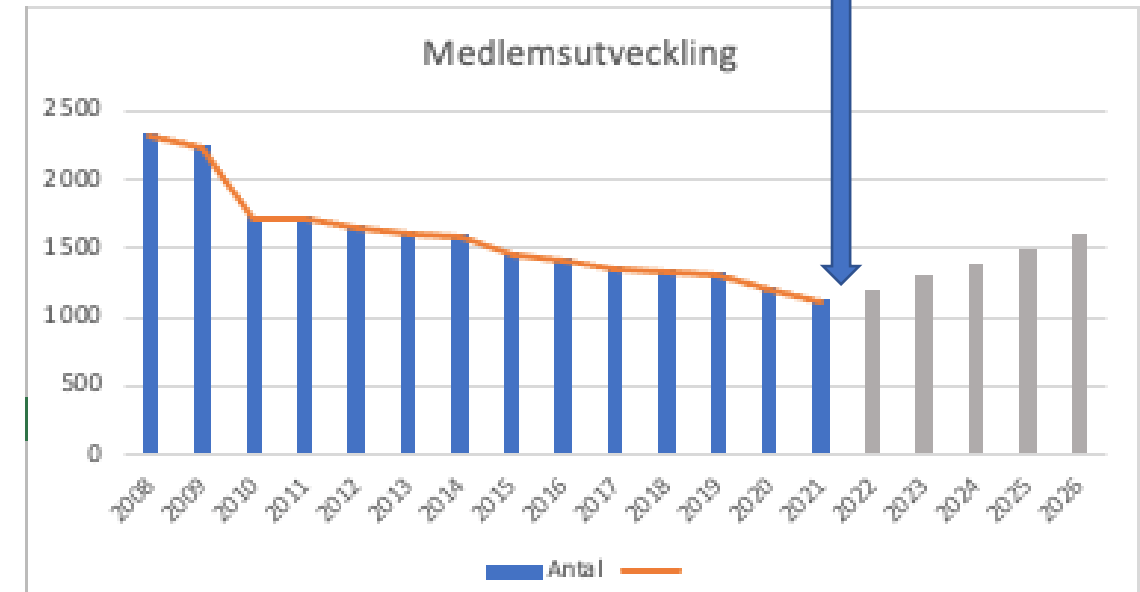
Bakgrund

Då föreningen över lång tid gradvis minskat i medlemsantal så ser styrelsen behov av en konkret åtgärd för att:

- bryta den negativa medlemstrenden och hitta ett modernt och relevant forum för medlemsrekrytering för juniora och mediora medlemmar i syfte att säkerställa föreningens fortlevnad
- hitta ett koncept som vid en modest kalkyl planeras att generera finansiella medel åt projektet men också i slutändan åt HHGA vilket i dagsläget är välkommet
- över tid skapa en möjlighet för föreningen att växa vår verksamhet med kanske fler än verksamhetsansvarigs anlitade av föreningen



Gäller att bryta trenden





Bakgrund

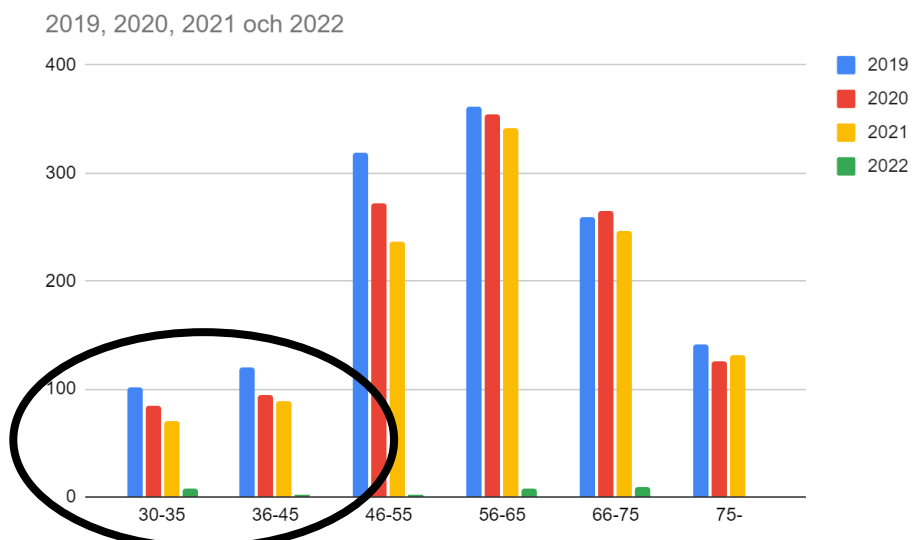
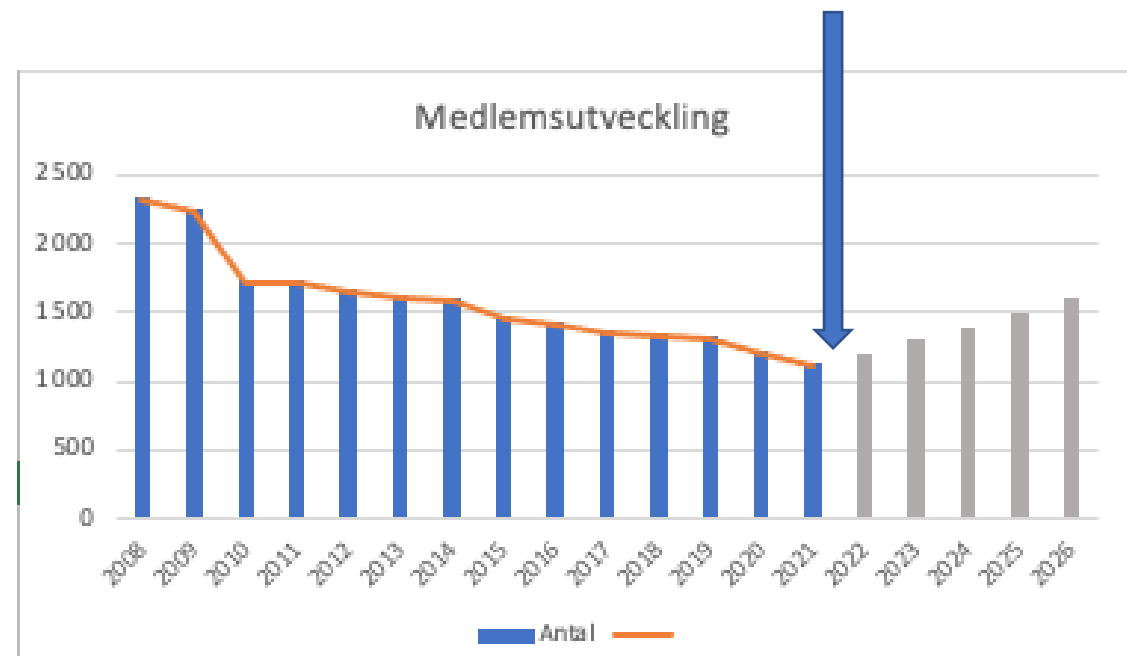
Projekt The Next är ett affärsnätverk för juniora och mediora HHGA-medlemmar. Målet är att skapa forum och utbildningar för våra medlemmar att utveckla sina affärsnätverk vilket är viktigt i karriären både på kort och lång sikt samt ligger väl i linje med HHGA:s stadgar.

Inriktning är främst mot små- och medelstora företag där det finns gott om handelsalumner. Ex. är revisions-, advokat-, diverse konsultbyråer m.m. Om vi tittar på vårt samlade affärsnätverk i föreningen så har vi gott om ingångar på lämpliga bolag att approacha.

The Next inriktning ligger väl i linje med HHGA:s stadgar vilket hela styrelsen och vår revisor är överens om.

Detta projekt blir som en naturlig förlängning till det lyckosamma mentorprogrammet.

Gäller att bryta trenden





Betalmodell

Arbetsgivaren betalar 10 tkr per termin per medarbetare som ingår i programmet och som då förutsätts vara alumn och blir genom anmälan medlem i HHGA.

Den långsiktiga planen är att kunna ha fler nätverksutbildningar igång parallellt.

Projektets kostnader relaterat till intäkterna innebär en för föreningen låg risk då vi kommer att få betalt per deltagare innan att vi börjar att dra på oss några större kostnader.

1. Vi signar 15 st deltagare till första terminen



2. Vi får betalt i förskott av alumnens arbetsgivare vilket är kutym



3. Först när vi fått betalt för deltagarna så börjar vi att dra på oss kostnader för lokal, dryck, mat m.m.



4. Låg räknat täckningsbidrag för en termin motsvarar ca 400 st medlemsavgifter + en plattform för att rekrytera nya medlemmar

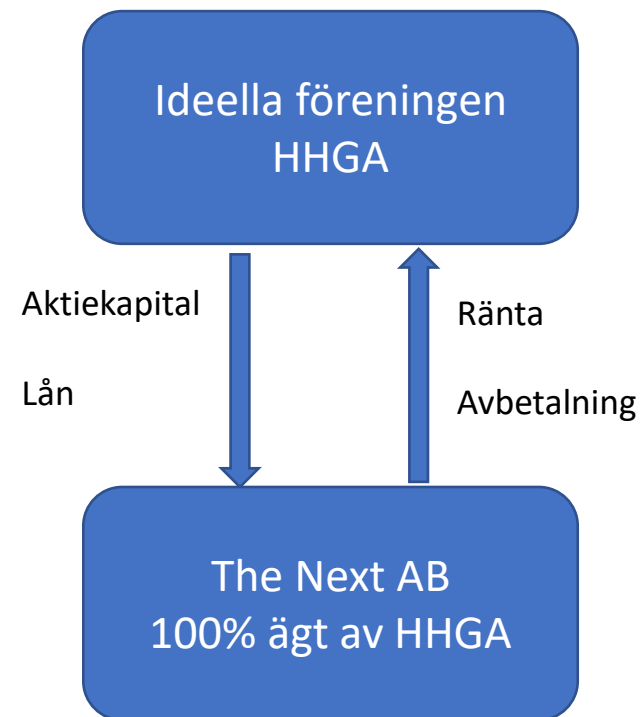
Startkapital

I syfte att inte riskera HHGA:s begränsade skatteskyldighet så är planen i samråd med vår revisor att lägga projektet i ett dotterbolag (planeringsnamn är The Next AB) som är 100 % ägt av den ideella föreningen HHGA.

Föreningen planerar att bidra med ett aktiekapital om 25 tkr.

Utöver aktiekapital så planeras i samråd med vår revisor ett lån om 275 tkr med marknadsmässig ränta och med en tydlig avbetalningsplan.

Upplägget kommer att möjliggöra framtida skattefria utdelningar baserat på det överskott som The Next AB planeras att generera.



Värdeöverföring mellan HHGA och The Next AB



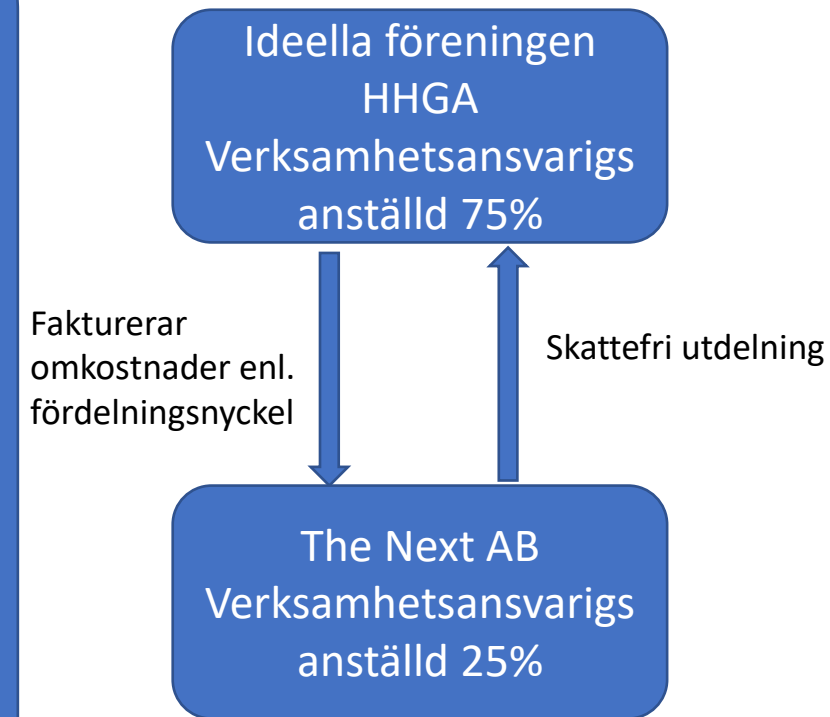
Vi har sett över verksamhetsansvarigs anställning och gemensamt med verksamhetsansvarig landat i att hon kan ha anställning i både HHGA och The Next AB i syfte att inte behöva fakturera mellan organisationerna för hennes nerlagda tid. Tänktt fördelning av tjänst är 25% The Next AB och 75% HHGA (kan korrigeras om det skulle behövas).

På sikt kan det bli aktuellt att på timbasis eller deltid anlita fler personer som avlastar verksamhetsansvarig vilket också gör att verksamheten kan expandera samt gör arbetsmiljön än mer attraktiv för verksamhetsansvarig.

Omkostnader som lokalhyra och liknande fördelas baserat på en fördelningsnyckel med utgångspunkt på verksamhetsansvarigs andel tjänst i The Next AB vs HHGA. Faktureras ifrån föreningen till dotterbolaget.

Framtida överskott som genereras av The Next AB kan skattefritt delas ut till HHGA vilket möjliggör att vi kan öka på den ekonomiska handlingskraften i HHGA i syfte att rekrytera fler medlemmar och skapa än mer medlemsvärde vilket också på sikt skapar ökat attraktionskraft.

Upplägget ovan är avstämt med vår revisor.

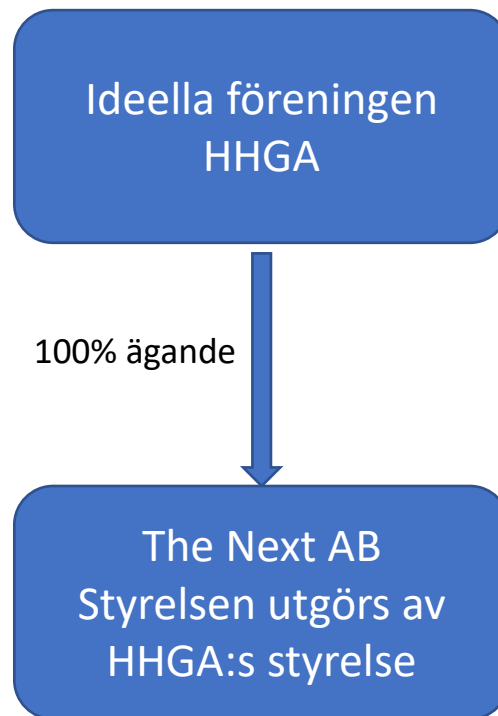




Styrning i The Next AB

I The Next AB så ska det vara samma styrelse som i HHGA i syfte att säkerställa att The Next AB utvecklas utifrån HHGA:s medlemmars intresse.

Verksamhetsinriktningen ska tydligt skrivas in i bolagsordningen för The Next AB.





Några korta ord ifrån Klas Björnsson, vår revisor på Grant Thornton gällande Projekt The Next

Välkommen

Klas Björnsson



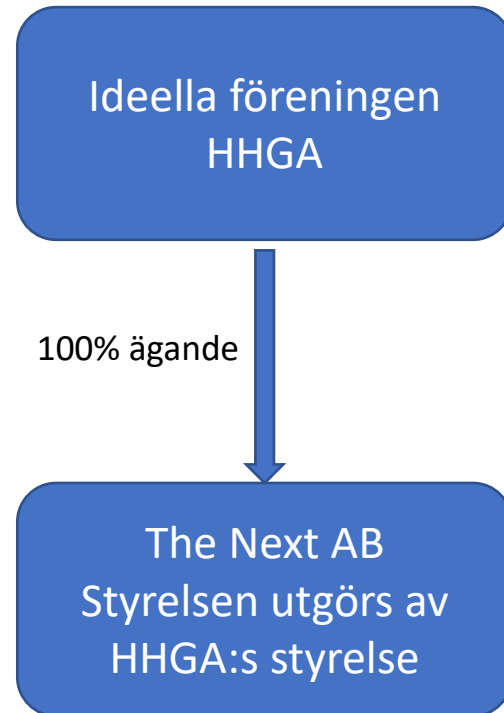
Grant Thornton





Beslutet i korthet

- Utöka verksamheten med projektnamn The Next med inriktning på utbildningar och forum kring affärsnätverkande för HHGA-medlemmar i syfte att vända den långsiktigt negativa medlemstrenden, skapa ökad finansiell styrka och stabilitet men utan att riskera den nyligen erhållna skattefriheten för HHGA, Resestipendiefonden och Minnesfonden.
- Starta ett 100% ägt dotterbolag till HHGA där HHGA bidrar med 25 tkr i aktiekapital samt ett lån om maximalt 275 tkr.





Några minuter för frågor och
funderingar till styrelsen